

Präsentieren und überzeugen

Sie haben immer wieder Präsentationen zu halten? Sie wollen Mitarbeitern, Kollegen Vorgesetzten oder Kunden Sachverhalte vermitteln und sie überzeugen? In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Ihre Präsentationen auf den Punkt bringen – inhaltlich und visuell. Auch wer glaubt, nicht der „geborene Redner“ zu sein, kann sein Publikum von sich und seinem Angebot überzeugen.

Damit künftige Präsentationen rundum gelingen, werden wir diesen Fragen nachgehen:

- Wie schaffe ich es, das Interesse zu wecken und die Spannung zu halten?
- Ich möchte meine Zuhörer von mir und meinem Angebot überzeugen. Wie gestalte ich meine Präsentationen, damit die Kernaussagen bei meinen Zuhörern wirklich ankommen?

Inhalte

- 5 goldene Regeln, die sofort wirken
- Sympathien aufbauen, verbale und non-verbale Kommunikation
- Lampenfieber in den Griff bekommen
- Visuell auf den Punkt gebracht – mit Flip Chart und Power Point
- Einwände souverän handhaben, wirkungsvoll argumentieren

Ihr Nutzen

- Überzeugen mit der ganzen Person
- Sicherheit im Auftreten vor Publikum gewinnen
- den persönlichen Präsentations-Stil finden

Methoden

Praxisbezogene Übungen machen Lust auf das Reden vor Publikum. Die Teilnehmenden haben die Gelegenheit zu einer kurzen Präsentation ihrer Wahl. Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Feedback

Interessenten: alle Interessenten, die sicherer werden und präsentieren wollen
Dauer: ein Tag